

**Projet Facilité Alimentaire
(ACORH)**

**Présentation des appuis à la
commercialisation du projet ACORH
et Riz BG**

* * *

Atelier national – juin 2011

Kerfalla Camara, MGE

Plan de la présentation

- I. Appui à la commercialisation dans le projet ACORH
- II. Appui à la commercialisation dans le projet Riz BG
- III. Difficultés rencontrées
- IV. Proposition de solution

I. Appui à la commercialisation Projet ACORH

1. Activités réalisées

- En Haute Guinée : Approvisionnement par les unions de producteurs de Kankan, Siguiri, Kérouané et Kouroussa
- En Guinée Forestière: approvisionnement par les unions de producteurs de N'zérékoré et Gouécké

I. Appui à la commercialisation Projet ACORH (suite)

- Approvisionnement en riz net étuvé des fonctionnaires de Kankan, Siguiri et Kouroussa (environ 3 tonnes de riz net livrées par mois à Kankan)
- Vente groupée du riz par des groupements d'étuveuses aux grossistes de Conakry, Siguiri, Lèro et Kankan

I. Appui à la commercialisation Projet ACORH (suite)

- Négociation en cours pour une signature de convention entre les unions d'éleveuses de Sigiri, Kankan et Sinko et la SAG pour un approvisionnement du personnel
- Négociation en cours entre l'union des Eteveuses de Sigiri et la préfecture pour un approvisionnement des fonctionnaires en riz local
- Ouverture d'un magasin collectif de vente de riz local par l'union des Eteveuses de Sigiri

I. Appui à la commercialisation Projet ACORH (suite et fin)

- Contrat d'approvisionnement de la cantine ouvrière de la SAG en cours de signature entre le syndicat de la société et l'union des Eteveuses ;
- L'ouverture très prochaine d'un centre de transformation et de commercialisation du riz local à Sinko ;
- Approvisionnement des grossistes de Conakry, N'Zérékoré et Kankan par l'union des éleveuses de Gouécké environ 180 tonnes livrées par mois.

II. Appui à la commercialisation Projet Riz BG

1. Activités réalisées

- Négociation entre les producteurs excédentaires et les unions d'Etuveuses en vue d'un approvisionnement en riz paddy (exemple : système dépôt vente à Koba, transaction entre opérateurs à Douprou) ;
- Collaboration entre l'union des Etuveuses de Koba et la Société SIGUICODA ;

II. Appui à la commercialisation Projet Riz BG (suite)

1. Activités réalisées

- Négociation en cours pour l'approvisionnement de la CBG en riz local étuvé par les unions d'Etuveuses des zones de Tougnifily et de Kamsar ;
- Identification des sites de dépôt vente de riz net.

III. Difficultés rencontrées

- Insuffisance des fonds de roulements ;
- Insuffisance de paddy sur le marché ;
- Manque d'ateliers de transformation de grande capacité ;
- Utilisation des emballages usés ;
- Mauvaise présentation de l'emballage ;
- Mélange de riz net à la commercialisation.

IV. Proposition de solutions

- Mise en relation des opérateurs avec les IMF ;
- Appui à l'augmentation de la production ;
- Appui à la construction des centres de transformation et de collecte ;
- Sensibilisation des opérateurs à l'utilisation des emballages de qualité ;
- Elaboration et respect d'une charte de qualité du produit.